



## Mundo-Lab recrute un.e Responsable de Commercialisation et Marketing (h/f/x)

---

### Résumé de la fonction

<b>Secteur :</b>	Economie sociale et solidaire ; coworking
<b>Horaire :</b>	4/5 <sup>e</sup> temps ou temps plein, durée indéterminée
<b>Lieu de travail :</b>	Bruxelles avec déplacements occasionnels
<b>Dépôt des candidatures :</b>	Dès que possible
<b>Date d'entrée en fonction :</b>	Dès que possible

Vous êtes à la recherche d'une fonction commerciale dans un environnement durable et dynamique ? Vous cherchez un job qui a du sens dans une entreprise en croissance ?

Rejoignez l'équipe Mundo-Lab et rencontrez le monde associatif belge.

### À propos de Mundo-Lab

Mundo-Lab créé et gère des centres de bureaux et de réunion durables et circulaires à destination des associations, ONG's et entreprises sociales. Les centres Mundo rassemblent plus de 200 organisations engagées qui partagent au quotidien des espaces de travail et de vie pour agir ensemble en faveur du changement sociétal et environnemental.

La société gère actuellement 5 centres : 3 à Bruxelles, 1 à Namur et 1 à Anvers. Un nouveau centre est en cours de développement à Louvain-la-Neuve (ouverture fin 2023). L'équipe compte 27 collaborateurs, l'équipe de management au siège social consiste de 12 personnes.

### La fonction

Le/la responsable de la commercialisation & marketing travaillera directement sous la supervision du directeur. Il/elle encadre la chargée de communication et collabore avec elle sur les aspects de marketing et de communication corporate.

Il/elle est chargé.e de la location des espaces de bureaux et des coworking dans les différents centres. Avec la chargée de communication, le/la responsable cherche à élargir la notoriété de Mundo-Lab afin de trouver des potentiels clients et d'assurer des bons taux d'occupation des centres. Il/elle analyse les besoins d'un client potentiel et cherche une solution adaptée en fonction des disponibilités.

### Les missions seront les suivantes :

- Mise en place d'une stratégie marketing, prospection de locataires et clients de salles de réunions
- Prises de contacts et discussions avec les locataires potentiels, rédaction de propositions commerciales, suivi jusqu'à la signature du bail



- Suivi des baux lors des renouvellements, discussions commerciales avec les clients existants
- Gestion du réseau de contacts et prospects
- Supervision de la chargée de communication
- Rédaction et suivi du budget annuel, reporting pour le conseil d'administration

## Profil

### Formation

- Diplômé.e d'un bachelier dans le secteur du marketing, vente, immobilier ou communication

### Expérience professionnelle :

- 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale et/ou de marketing
- Une expérience dans le secteur de l'immobilier est un plus
- Une expérience dans le secteur des asbl et des ONG est un plus
- Vous avez une expérience en gestion d'équipe

### Autres qualités personnelles requises :

- Vous êtes orienté.e client, proactif.ve, diplomate et bon négociateur
- Vous êtes autonome et vous prenez des initiatives
- Vous êtes volontaire, bien organisé.e, et vous savez atteindre vos objectifs
- Vous êtes à l'aise avec les chiffres ; vous savez établir et suivre un budget annuel
- Vous avez une bonne connaissance du réseau associatif en Belgique
- Vous êtes concerné.e par les thématiques sociétales et environnementales

### Langues de travail :

- néerlandais: langue maternelle ou excellent niveau oral et écrit (ce critère est essentiel pour le poste)
- français, anglais: langues de travail (bonne communication écrite et orale)

## Détails du contrat

- Contrat à durée indéterminée 4/5<sup>e</sup> ou temps plein
- Lieu de travail : Bruxelles, déplacements occasionnels à Namur, Louvain-la-Neuve et Anvers
- Salaire en fonction de l'expérience + chèques-repas + DKV ambulatoire
- Frais de déplacement remboursés à 100%

## Postulez dès maintenant !

Veillez envoyer votre lettre de motivation et CV dès que possible à [info@mundo-lab.org](mailto:info@mundo-lab.org)