



Mundo-Lab zoekt een Sales & Marketing Manager (m/v/x)

Samenvatting van de functie

Sector :	Sociale en solidaire economie; coworking
Contract :	4/5 ^e of voltijds, onbepaalde duur
Werkplek :	Brussel met occasionele verplaatsingen
Solliciteren tot :	Zo snel mogelijk
Indiensttreding :	Zo snel mogelijk

Ben je op zoek naar een commerciële functie in een duurzame en dynamische omgeving? Zoek je een job met zin in een groeiende onderneming?

Welkom bij het team van Mundo-Lab, waar je het Belgische verenigingsleven leert kennen!

Over Mundo-Lab

Mundo-Lab ontwerpt en beheert duurzame en circulaire kantoren- en vergadercentra, voor het publiek van vzw's, NGO's en sociale ondernemingen. De Mundo-centra verzamelen meer dan 200 geëngageerde organisaties die er dagelijks hun werk- en leefruimtes delen, om samen te werken aan maatschappelijke verandering, klimaat en milieu.

De onderneming beheert vandaag vijf centra: drie in Brussel, één in Namen en één in Antwerpen. Een nieuw centrum is in opbouw in Louvain-la-Neuve (opening: eind 2023). Het team telt 27 medewerkers, waarvan 12 in het centrale managementteam.

De functie

De Sales & Marketing Manager rapporteert aan de directeur. Hij/zij stuurt de communicatieverantwoordelijke aan en werkt met haar aan marketing en bedrijfscommunicatie.

Hij/zij is verantwoordelijk voor het verhuren van de kantoren en coworkings in de verschillende centra. Samen met de communicatieverantwoordelijke, vergroot hij/zij de bekendheid van Mundo-Lab met het oog op het vinden van prospects en het verzekeren van een goede bezettingsgraad. Hij/zij analyseert de noden van een potentiële klant en zoekt een gepaste oplossing, in functie van de beschikbaarheden.



De taken zijn de volgende:

- Opzetten van een marketingstrategie, prospectie naar kantoorhuurders en zaalhuurders
- Contacten en besprekingen met potentiële klanten, offertes opmaken, onderhandelingen, opvolging tot het tekenen van het contract
- Opvolgen van de lopende contracten en vernieuwingen, commerciële onderhandelingen met bestaande klanten
- Onderhouden van het netwerk van klanten en prospects
- Aansturen van de communicatieverantwoordelijke
- Opstellen en opvolgen van een budget, rapporteren aan de raad van bestuur

Profiel

Opleiding

- Minstens een bachelordiploma in marketing, sales, vastgoed of communicatie

Ervaring

- Vijf jaar ervaring in een commerciële- of marketingfunctie
- Ervaring in de vastgoedsector is een voordeel
- Ervaring in de non-profitsector is een voordeel
- Ervaring met het aansturen van een team

Andere persoonlijke kenmerken

- Je bent klantgericht, proactief en diplomatisch, een goede onderhandelaar
- Je bent zelfstandig en neemt initiatief
- Je bent goed georganiseerd, je kan je doelstellingen halen
- Je kan goed om met cijfers, je kan een jaarbudget opmaken en opvolgen
- Je hebt een goede kennis van het verenigingsleven in België
- Je bent vertrouwd met maatschappelijke- en milieuthema's

Talen

- Nederlands: moedertaal of uitstekend schriftelijk en mondeling niveau (essentieel voor deze functie)
- Frans, Engels: werktalen (goede schriftelijke en mondelinge vaardigheden)

Details van het contract

- Contract van onbepaalde duur, 4/5^e of voltijds
- Werkplek : voornamelijk Brussel, goed bereikbaar met het openbaar vervoer. Mogelijkheid om te werken in Namen, Antwerpen, Louvain-la-Neuve (occasionele verplaatsingen)
- Salaris op basis van ervaring + maaltijdcheques + DKV hospitalisatieverzekering
- Vervoerskosten 100% terugbetaald

Solliciteer nu !

Stuur je motivatiebrief en CV **zo snel mogelijk** naar info@mundo-lab.org